

# Pitcher pour matcher



## Description du programme

Cette formation pratique vous offre une méthode complète pour structurer votre pitch, captiver votre auditoire et persuader vos prospects. Grâce à nos formateurs experts en vente et à nos méthodes pédagogiques interactives, vous apprendrez à adapter votre pitch à votre public, à mettre en avant les bénéfices de votre offre et à anticiper les objections de vos prospects.

Vous découvrirez également les astuces pour capter l'attention de votre auditoire dès les premières secondes, et les erreurs à éviter pour ne pas perdre votre public en cours de pitch. Vous aurez l'occasion de pratiquer ces techniques lors de jeux de rôle et de mises en situation, afin d'acquérir une expérience pratique et de vous sentir à l'aise dans votre rôle de pitchman.

Que vous soyez débutant en pitch ou que vous cherchiez à améliorer votre technique existante, cette formation vous permettra de réussir vos présentations commerciales et de convaincre vos prospects en un temps record.

## Objectifs pédagogiques

- Mémoriser et appliquer les méthodes de construction de l'Elevator Pitch
- Identifier les raisons d'être de l'Elevator Pitch
- Améliorer et adapter votre posture professionnelle

## Principaux contenus pédagogiques

- Pourquoi l'Elevator Pitch ?
- L'Elevator Pitch
- Mise en situation

## Méthodes et moyens pédagogiques

- Feuilles de présence
- Questions orales ou écrites (QCM)
- Mises en situation
- Formulaires d'évaluation de la formation
- Certificat de réalisation de l'action de formation

**Durée :** 7 heures - 1 jour(s)

**Tarif :** nous consulter

**Formats disponibles :**  
Inter – Intra – Sur mesure

## Public concerné

Tout public avec une offre de service

## Prérequis

Connaître son offre de service

## Accessibilité :

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. En cas de besoin, nous étudions les mesures compensatoires appropriées.



■ ■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : actions de formation et bilans de compétences.

## Nous contacter

Tel : 06 80 40 23 53

Email : [contact@talented-formation.fr](mailto:contact@talented-formation.fr)